



VOTRE PROCHAIN CONTACT PEUT DEVENIR UNE OPPORTUNITÉ

PARLONS DE VOTRE RÉSEAU

Vous connaissez un établissement qui souhaite structurer sa démarche de bientraitance ou former ses équipes ? Mettez-nous en relation.

AX'AIDE

01 76 50 42 42

contact@axaide.pro

www.axaide.pro

136 rue Pelleport
75020 Paris

ÉCHANGEONS SUR LE PARTENARIAT

Document de présentation non contractuel. Seules la convention signée et les offres en vigueur font foi.

VOTRE RÉMUNÉRATION

UN TAUX PROGRESSIF

calculé sur le chiffre d'affaires TTC encaissé

8 %

PARTENAIRE

9 %

CONFIRMÉ

10 %

EXCELLENCE



DEVENEZ PARTENAIRE APORTEUR D'AFFAIRES AX'AIDE

Vous réalisez la mise en relation. AX'AIDE conduit toute la démarche commerciale.

DEUX UNIVERS COMPLÉMENTAIRES



LES LABELS

DÉMARCHES BIENTRAITANCE



AX'AIDE CONNECT

60 CAPSULES EN E-LEARNING

UN RÔLE SIMPLE

VOUS OUVREZ LA PORTE

AX'AIDE prend le relais.

1

REPÉRER

Identifier un besoin dans un établissement, un service, un groupe ou un réseau.

2

TRANSMETTRE

Communiquer le contexte et les informations utiles avec l'accord du contact.

3

METTRE EN RELATION

Présenter le contact à AX'AIDE. La mission d'apport s'arrête ici.

AX'AIDE CONDUIT LA VENTE

- Qualifie le besoin
- Construit et négocie l'offre
- Contractualise, facture et encaisse

DEUX UNIVERS

DES OFFRES COMPLÉMENTAIRES

LABELS



LES LABELS

Une démarche complète

- Formation des professionnels
- Accompagnement de la démarche
- Préparation à la labellisation

E-LEARNING



AX'AIDE CONNECT

LA FORMATION À LA CARTE

- 60 capsules de formation en e-learning
- Plusieurs formules d'abonnement

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

UN PARTENARIAT CLAIR ET VALORISANT

UNE RÉMUNÉRATION ATTRACTIVE

Un taux progressif de 8 % à 10 %, calculé sur le chiffre d'affaires TTC encaissé.

DES OFFRES DIFFÉRENCIANTES

Les Labels Bientraitance et 60 capsules de formation AX'AIDE Connect.

UN RÔLE SIMPLE ET CADRÉ

Vous réalisez la mise en relation. AX'AIDE prend en charge toute la démarche commerciale.

AX'AIDE CONNECT

UNE RÉCURRENCE SUR 2 ANS

ANNÉE 1

ANNÉE 2

Souscription initiale puis premier renouvellement annuel.

LA COMMISSION EST DUE SI

- l'offre est enregistrée
- l'affaire est signée
- les sommes sont encaissées